

RefNr. 2025-01818 | 08.01.2026

# International Sales Management (m/w)

## Projektgeschäft

Mit Key Account Betreuung

**Unser Kunde steht für Lösungsorientierung,  
höchste Qualität und Kompetenz in  
Lagertechnik.**

Nachhaltige Kundenbeziehungen und gelebte  
Verlässlichkeit zählen zu den zentralen  
Erfolgsfaktoren und machen das Unternehmen  
mit Sitz im Zentralraum Niederösterreich zu  
einem bedeutenden, internationalen Player  
seiner Branche.

**Zur Verstärkung des dynamischen und sehr  
kollegialen Vertriebsteams suchen wir Sie!**

Ansprechperson



**Isabella  
Pachinger-  
Döberl**  
isabella.pachinger-  
doeberl@iventa.at  
+43 (732) 90 80  
10-442

## Aufgaben

Nach intensiver, professioneller Einschulung übernehmen Sie nachfolgende spannende **Hauptaufgaben**:

- Eigenverantwortliche **Betreuung von Großkunden** sowie **Gewinnung ausgewählter Neukunden in Europa**
- Aufbau und **Pflege langfristiger, vertrauensvoller Kundenbeziehungen**
- Selbstständige Begleitung des **gesamten Vertriebsprozesses** (von der Bedarfserhebung, Angebotserstellung bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss)
- Enge, teamorientierte **Zusammenarbeit** mit kompetenten Kolleg\*innen (wie technischen Spezialist\*innen, Rechtsabteilung)
- Aktives Engagement in Marketingmaßnahmen, Präsentationen und Messeauftritten
- **Analyse von Markttrends** und Mitwirkung an internen Projekten (wie Weiterentwicklung von Vertriebsprozessen)

## Qualifikationen

Wir wenden uns an erfahrene, engagierte Persönlichkeiten mit nachfolgenden

### Qualifikationen:

- Abgeschlossene technische oder wirtschaftliche Ausbildung mit **technischer Affinität**
- **Erfahrung im Vertriebsumfeld** bzw. im **internationalen Projektgeschäft**
- Freude am **ziel- und teamorientierten Agieren** – in Kombination mit einem **eigenverantwortlichen Arbeitsstil**, Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Sehr gute Englischkenntnisse (jede weitere Fremdsprache von Vorteil)
- Internationale Reisebereitschaft (rd. 25 %, 2 – 3 Tages-Reisen, keine Wochenenden)

## Angebot

Unser Auftraggeber **bietet** Ihnen:

- Die Möglichkeit eine langfristige, eigenverantwortliche Position mit **Gestaltungsspielraum** zu übernehmen
- Eine professionelle Arbeitsumgebung mit Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein Jahresbruttogehalt von rund EUR 75.000,00 (marktadäquate Anpassung - abhängig von beruflicher Qualifikation bzw. Erfahrung), kein all-in

## Leistungen

- ⌚ Weiterbildungs- u. entwicklungsmöglichkeiten / Coaching
- ⌚ Flexible Arbeitszeiten / Gleitzeit
- 🏠 Home-Office Option
- 💻 Modernes Office bzw. IT Infrastruktur
- 📅 Firmenfeiern & Events

## Jährliche Gehaltsspanne

**Mindestgehalt:** € 75.000

**mögliche Überzahlung:** € 75.000

## Kontakt

Für weitere Fragen zum Bewerbungsprozess wenden Sie sich bitte an:



**Isabella Pachinger-Döberl**

[isabella.pachinger-doeberl@iventa.at](mailto:isabella.pachinger-doeberl@iventa.at)

+43 (732) 90 80 10-442



**Nadine Koch**

[nadine.koch@iventa.at](mailto:nadine.koch@iventa.at)

+43 (732) 90 80 10-441