

RefNr. 2025-01818 | 08.01.2026

International Sales Management (m/w/)

Projektgeschäft

Mit Key Account Betreuung

Unser Kunde steht für Lösungsorientierung,

höchste Qualität und Kompetenz in

Lagertechnik.

Nachhaltige Kundenbeziehungen und gelebte

Verlässlichkeit zählen zu den zentralen

Erfolgsfaktoren und machen das Unternehmen

mit Sitz im Zentralraum Niederösterreich zu

einem bedeutenden, internationalen Player

seiner Branche.

Zur Verstärkung des dynamischen und sehr

kollegialen Vertriebsteams suchen wir Sie!

Ansprechperson



Isabella

Pachinger-

Döberl

isabella.pachinger-

doeberl@iventa.at

+43 (732) 90 80

10-442

Aufgaben

Nach intensiver, professioneller Einschulung übernehmen Sie nachfolgende spannende **Hauptaufgaben**:

- Eigenverantwortliche **Betreuung von Großkunden** sowie **Gewinnung ausgewählter Neukunden in Europa**
- Aufbau und **Pflege langfristiger, vertrauensvoller Kundenbeziehungen**
- Selbstständige Begleitung des **gesamten Vertriebsprozesses** (von der Bedarfserhebung, Angebotserstellung bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss)
- Enge, teamorientierte **Zusammenarbeit** mit kompetenten Kolleg*innen (wie technischen Spezialist*innen, Rechtsabteilung)
- Aktives Engagement in Marketingmaßnahmen, Präsentationen und Messeauftritten
- **Analyse von Markttrends** und Mitwirkung an internen Projekten (wie Weiterentwicklung von Vertriebsprozessen)

Qualifikationen

Wir wenden uns an erfahrene, engagierte Persönlichkeiten mit nachfolgenden

Qualifikationen:






- Abgeschlossene technische oder wirtschaftliche Ausbildung mit **technischer Affinität**
- **Erfahrung im Vertriebsumfeld** bzw. im **internationalen Projektgeschäft**
- Freude am **ziel- und teamorientierten Agieren** – in Kombination mit einem **eigenverantwortlichen Arbeitsstil**, Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Sehr gute Englischkenntnisse (jede weitere Fremdsprache von Vorteil)
- Internationale Reisebereitschaft (rd. 25 %, 2 – 3 Tages-Reisen, keine Wochenenden)

Angebot

Unser Auftraggeber **bietet** Ihnen:

- Die Möglichkeit eine langfristige, eigenverantwortliche Position mit **Gestaltungsspielraum** zu übernehmen
- Eine professionelle Arbeitsumgebung mit Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein Jahresbruttogehalt von rund EUR 75.000,00 (markadäquate Anpassung - abhängig von beruflicher Qualifikation bzw. Erfahrung), kein all-in

Leistungen

-  Weiterbildungs- u. entwicklungsmöglichkeiten / Coaching
-  Flexible Arbeitszeiten / Gleitzeit
-  Home-Office Option
-  Modernes Office bzw. IT Infrastruktur
-  Firmenfeiern & Events

Jährliche Gehaltsspanne

Mindestgehalt: € 75.000

mögliche Überzahlung: € 75.000

Kontakt

Für weitere Fragen zum Bewerbungsprozess wenden Sie sich bitte an:



Isabella Pachinger-Döberl

isabella.pachinger-doeberl@iventa.at

+43 (732) 90 80 10-442



Nadine Koch

nadine.koch@iventa.at

+43 (732) 90 80 10-441