

RefNr. 2026-00004 | 04.04.2026

Gebietsverkaufsleitung West-Österreich (m/w/d)

Vertriebspersönlichkeit | Karriereschritt

Sie möchten im Lebensmittelbereich – speziell im **HoReCa-Segment** – **echte Vertriebsimpulse setzen** und eine starke Marke in West-Österreich voranbringen?

Unser Kunde ist ein österreichisches Lebensmittelunternehmen, das mit Leidenschaft hochwertige Produkte herstellt und täglich viele Menschen erreicht. Als **traditionsreicher** Betrieb mit moderner Ausrichtung setzt dieses Unternehmen im Privatbesitz auf **Qualität, Verlässlichkeit** und ein **engagiertes Miteinander**. Dank eines starken Vertriebsnetzwerks zählen wir zu den wichtigen Marken unserer Branche.

Dafür suchen wir eine **vertriebsstarke Persönlichkeit**, die **von Innsbruck aus aktiv gestaltet, Chancen im Markt nutzt und die Markenpräsenz spürbar ausbaut**.

Ansprechperson



**Isabella
Pachinger-
Döberl**

isabella.pachinger-
doeberl@iventa.at
+43 (732) 90 80
10-480

Ihre Hauptaufgaben umfassen:

- **Verantwortung für ein engagiertes Vertriebsteam** – Sie führen, begleiten und entwickeln neun Außendienstmitarbeiter*innen auf Augenhöhe
- **Regionale Vertriebssteuerung** über Tirol, Vorarlberg und Südtirol hinweg – mit Fokus auf Wachstum, Marktpräsenz und nachhaltige Entwicklung
- **Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen und Stärkung bestehender Partnerschaften** – mit einer klaren Abschlussorientierung und professioneller Betreuung
- **Förderung der Teamperformance** durch regelmäßiges Feedback, zielgerichtete Entwicklungsimpulse und ein motivierendes Umfeld
- **Authentische Vertretung des Unternehmens nach außen** – Sie verkörpern Qualität, Verlässlichkeit und eine natürliche Kundenorientierung





Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung und nachweisliche **Vertriebserfahrung** im **HoReCa-Segment**
- Hohe Vertriebskompetenz; erste Führungserfahrung oder Bereitschaft, Verantwortung für ein kleines Team zu übernehmen
- Starke **Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten** sowie strategisches Denken und Hands-on-Mentalität
- Fähigkeit, Menschen zu **motivieren** und im Tagesgeschäft zu unterstützen
- **Wohnsitz in der Region** sowie Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebiets

Unser Kunde bietet

- **Attraktives Gesamtpaket** mit einem Jahresbrutto ab ca. 80.000 € (abhängig von Erfahrung) **zzgl. Firmen-Pkw**
- Eine Rolle, in der Sie **Ihren HoReCa-Erfahrungsschatz voll ausspielen** und eine Region aktiv entwickeln können
- **Hoher Gestaltungsspielraum** und kurze Entscheidungswege in einem erfolgreichen, familiengeführten Unternehmen
- **Persönliches Wachstum**, Möglichkeit zum Ausbau von Leadership-Kompetenzen und langfristige Perspektiven
- Ein Umfeld, in dem **Eigenständigkeit, Vertrauen und echtes Miteinander** gelebt werden

Leistungen

-  Weiterbildungs- u. entwicklungsmöglichkeiten / Coaching
-  Firmenwagen und/oder Firmenparkplatz
-  Modernes Office bzw. IT Infrastruktur
-  Firmenfeiern & Events

Jährliche Gehaltsspanne

Mindestgehalt: € 80.000

mögliche Überzahlung: € 80.000

Kontakt

Für weitere Fragen zum Bewerbungsprozess wenden Sie sich bitte an:



Isabella Pachinger-Döberl

isabella.pachinger-doeberl@iventa.at

+43 (732) 90 80 10-480



Nadine Koch

nadine.koch@iventa.at

+43 (732) 90 80 10-441