

RefNr. 2026-03019 | 10.03.2026

Vertriebsleiter B2B (m/w/d)

Unser Kunde, Gigant Verpackungstechnik, ist ein führendes österreichisches Familienunternehmen für Produkt-, Transport- und Schutzverpackung und steht für Innovation, Qualität und nachhaltiges Wachstum. Gigant Verpackungstechnik führt zahlreiche qualitative Verpackungsartikel und Systemlösungen.

Zur Verstärkung des Management-Teams sucht unser Kunde zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte und erfahrene Persönlichkeit als **Vertriebsleiter (m/w/d) in Vollzeit, Wien**.

Ansprechperson


Claudia Raimann
claudia.raimann@iventa.at

+43 (1) 523 49 44-217

Ihre Aufgaben

- Gesamtverantwortung für die Vertriebsstrategie und deren operative Umsetzung
- Führung, Motivation und Weiterentwicklung unseres B2B-Vertriebsteams
- Entwicklung und Umsetzung einer modernen Vertriebsstrategie
- Aktive Betreuung, strategischer Ausbau und Pflege von Key-Account-Kunden
- Regelmäßige Reisetätigkeit zur Kundenbetreuung, Geschäftsentwicklung und Marktpräsenz
- Verantwortung von Umsatz-, Markt- und Ergebniszielen
- Analyse von Markt-, Kunden- und Wettbewerbsentwicklungen sowie Ableitung gezielter Vertriebsmaßnahmen
- Enge Zusammenarbeit mit Geschäftsführung, Marketing und Produktmanagement
- Steuerung und Analyse von Vertriebskennzahlen und Umsatzzielen
- Optimierung von Vertriebsprozessen und Strukturen

Ihr Profil

- Mehrjährige Berufserfahrung im B2B-Vertrieb
- Erfahrung in der Führung von Vertriebsteams
- Nachweisbare Erfolge im Aufbau und in der Steuerung leistungsstarker Vertriebsteams
- Reisebereitschaft sowie Freude am direkten Kundenkontakt
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Unternehmerisches Denken sowie hohe Ergebnisorientierung
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen und Vertriebssteuerung

Unser Kunde bietet

- Eine verantwortungsvolle Schlüsselposition mit großem Gestaltungsspielraum
- Attraktives Vergütungsmodell mit erfolgsabhängiger Komponente
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten und moderne Arbeitsumgebung
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein motiviertes Team, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege

Für diese Position wird Ihnen ein Jahresbruttogehalt ab EUR 75.000, - (Vollzeit, Fix und Variabel) mit Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Ihrer Erfahrung und Qualifikation geboten.

Leistungen

-  Weiterbildungs- u. entwicklungsmöglichkeiten / Coaching
-  Flexible Arbeitszeiten / Gleitzeit
-  Firmenwagen und/oder Firmenparkplatz
-  Modernes Office bzw. IT Infrastruktur

Jährliche Gehaltsspanne

Mindestgehalt: € 75.000

mögliche Überzahlung: € 75.000

Kontakt

Für weitere Fragen zum Bewerbungsprozess wenden Sie sich bitte an:



Claudia Raimann

claudia.raimann@iventa.at

+43 (1) 523 49 44-217