

RefNr. 2026-03212 | 31.05.2026

# Vertriebsleitung Landwirtschaftsbau

*Gestalten Sie Wachstum – führen Sie Vertrieb datengetrieben zum Erfolg.*

Unser Auftraggeber ist ein **österreichweit führender Anbieter im modernen Holz- und Fertigungsbau**, der seit Jahrzehnten Maßstäbe in Qualität, Innovationskraft und Nachhaltigkeit setzt. Das Unternehmen realisiert maßgeschneiderte Bauprojekte für die Landwirtschaft und verbindet technisches Know-how mit hoher Marktnähe. Zur Führung, Steuerung und gezielten Weiterentwicklung des **Vertriebsbereichs Landwirtschaftsbau** suchen wir in **Südösterreich** eine unternehmerisch denkende, vertriebsstarke Führungspersönlichkeit mit nachgewiesener Vertriebsperformance.

Ansprechperson



**Sandra  
Zach-Rabl**

sandra.zach-  
rabl@iventa.at  
+43 (316) 90  
80 10-456

## **Ihre Rolle - mit Wirkung und Verantwortung:**

- Führung, Coaching und Weiterentwicklung des Vertriebsteams inklusive KPI-Definition und Performance Management
- Aktive Vertriebssteuerung durch die Einführung und Weiterentwicklung bzw. Umsetzung eines datenbasierten Vertriebsmodells sowie Optimierung des CRM-Systems
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für den Geschäftsbereich
- Analyse regionaler Marktpotenziale
- Aufbau und Pflege relevanter Netzwerke in der Zielgruppe
- Aktive, systematische Marktbearbeitung inklusive Präsenz bei relevanten Kund\*innen, auf Messen und Veranstaltungen
- Schnittstelle zum Marketing zur Steuerung zielgruppenspezifischer Marketingmaßnahmen sowie zur Leadgenerierung




## Das zeichnet Sie aus:

- Fundierte Vertriebs- und Führungserfahrung mit nachweisbaren Erfolgen
- Kompetenzen in strukturierter Vertriebssteuerung (KPIs, Sales Funnel, CRM)
- Kenntnisse im Landwirtschafts-/Agrarbau oder Hallenbau und deren Vertriebsstrukturen/Netzwerken bzw. verwandten Branchen
- Verständnis Holzbautechnik wäre von großem Vorteil
- Fundierte CRM- und MS-Office-Kenntnisse sowie Affinität zu datengetriebenem Vertrieb
- Unternehmerisch und strategisch denkende Persönlichkeit mit Kundenorientierung, Umsetzungs- und Entscheidungsstärke
- Ausgeprägte Leadership-Skills mit Leistungsanspruch sowie der Fähigkeit, das Team mitzunehmen und zu begeistern
- Hohe Eigenverantwortung, Hands-on-Mentalität, Resilienz und Agilität
- Reisebereitschaft / Ihr Wohnort befindet sich idealerweise im Süden oder Osten Österreichs

## Unser Angebot an Sie:

- Die Möglichkeit, mit Ihrem Wirken den Geschäftsbereich mitzuentwickeln, mitzugestalten und so maßgeblich zum Unternehmenserfolg beizutragen
- Unser Auftraggeber ist ein langjährig am Markt erfolgreiches Unternehmen mit sehr guter Reputation und qualitativ hochwertigen Produkten
- Direkte Berichtslinie an die Geschäftsführung
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Ein attraktives Jahresbruttogehalt ab EUR 80.000,- mit der Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Erfahrung und Qualifikation zzgl. Bonus und Dienstwagen

## Leistungen

-  Firmenwagen und/oder Firmenparkplatz
-  Modernes Office bzw. IT Infrastruktur
-  Firmenfeiern & Events

### Jährliche Gehaltsspanne

**Mindestgehalt:** € 80.000

**mögliche Überzahlung:** € 80.000

## Kontakt

Für weitere Fragen zum Bewerbungsprozess wenden Sie sich bitte an:



**Sandra Zach-Rabl**

sandra.zach-rabl@iventa.at

+43 (316) 90 80 10-456



**Sarah Jachs**

sarah.jachs@iventa.at

+43 (316) 90 80 10-454