

RefNr. 2026-03479 | 26.05.2026

## Senior Key Account Manager\*in (m/w/d)

Unser Kunde ist ein international erfolgreiches Unternehmen mit starker Marktposition, hoher Innovationskraft und langjähriger Markenpräsenz im Lebensmittelhandel. Für den österreichischen Standort in Oberösterreich suchen wir eine leidenschaftlich engagierte und strategisch starke Persönlichkeit im Vertriebsteam.

Ansprechperson



**Miriam Pichler**

miriam.pichler@iventa.at

+43 (1) 523 49 44-244

### Ihr spannendes Aufgabengebiet:

- Sie übernehmen die strategische Betreuung und Weiterentwicklung von zentralen LEH-Key-Accounts in Österreich und tragen maßgeblich zur nachhaltigen Umsatzentwicklung bei
- Jahresgespräche, Vertragsverhandlungen, Sortimentsentwicklungen sowie kundenindividuelle Maßnahmen und Aktivitäten steuern Sie eigenverantwortlich
- Sie identifizieren Markt- und Wachstumspotenziale und entwickeln fundierte Business Cases
- Als zentrale Schnittstelle im kundenbezogenen Tagesgeschäft arbeiten Sie eng mit einem starken Vertriebsteam zusammen, um wirkungsvolle Maßnahmen gemeinsam umzusetzen





## Das bringen Sie mit:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium mit Schwerpunkt Vertrieb oder Marketing
- Sie verfügen über fünf Jahre Erfahrung im Key Account Management innerhalb der Konsumgüterbranche, vorzugsweise in der Lebensmittelindustrie
- Sie bringen ein fundiertes und etabliertes Netzwerk in der österreichischen Lebensmitteleinzelhandels mit
- Sie denken kaufmännisch, arbeiten analytisch und können Business Cases sowie vertriebliche Entscheidungen sicher beurteilen und argumentieren
- Sie überzeugen durch Verhandlungsstärke, strategischen Weitblick und Eigeninitiative
- Sie sind eine teamorientierte, empathische Persönlichkeit mit professionellem Auftreten und Freude an nachhaltiger Beziehungsarbeit
- Reisebereitschaft innerhalb Österreichs
- Fließende Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab

## Das bietet Ihnen unser Kunde:

- Eine verantwortungsvolle Schlüsselrolle mit Gestaltungsspielraum in einem erfolgreichen, international aufgestellten Lebensmittelunternehmen
- Die Möglichkeit, einen strategisch bedeutenden Kundenbereich aktiv weiterzuentwickeln und sichtbare Marktimpulse zu setzen
- Ein attraktives Gesamtpaket inklusive Dienstwagen sowie ein stabiles Unternehmensumfeld mit langfristiger Perspektive
- Unser Kunde bietet Ihnen ein Jahresbruttogehalt von rund EUR 90.000,- (inkl. Prämie) mit Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Ihrer Qualifikation und Erfahrung

## Leistungen

-  Weiterbildungs- u. entwicklungsmöglichkeiten / Coaching
-  Firmenwagen und/oder Firmenparkplatz
-  Home-Office Option
-  Firmenfeiern & Events

## Jährliche Gehaltsspanne

**Mindestgehalt:** € 95.000

**mögliche Überzahlung:** € 95.000

## Kontakt

Für weitere Fragen zum Bewerbungsprozess wenden Sie sich bitte an:



**Miriam Pichler**

miriam.pichler@iventa.at

+43 (1) 523 49 44-244