RefNr. 2026-03505 | 07.11.2026

International Sales Manager NDT-Anlagen (m/w/d)

Automotive, Aerospace bzw. Composites Know-How notwendig

Internationale Vertriebsstrukturen aufbauen – mit Erfahrung, Wirkung und Weitblick.

Unser Auftraggeber ist ein **innovatives Technologieunternehmen** in Oberösterreich, das mit hoher Dynamik, internationaler Ausrichtung und viel Pioniergeist Lösungen im Bereich der **zerstörungsfreien Prüftechnologie** entwickelt. In einer **spannenden Skalierungs- bzw. Wachstumsphase** – vom Startup geprägt und zugleich auf dem Weg zu professionellen Strukturen – wird der **internationale Vertrieb** nun **neu ausgerichtet**. Gesucht wird eine strategisch wichtige Schlüsselperson, die diesen Bereich mit unternehmerischem Gespür, Marktnähe und Umsetzungsstärke gestaltet, internationale Märkte erschließt und die weitere Entwicklung des Unternehmens maßgeblich mitprägt.

Ansprechperson



Isabella Pachinger-Döberl

isabella.pachinger-doeberl@iventa.at

+43 (732) 90 80 10-448

Die Hauptaufgaben dieser abwechslungsreichen Verantwortung:

- **Verantwortung für den internationalen Vertrieb** von innovativen High-Tech-Lösungen im Projekt- bzw. Produktgeschäft
- **Systematische** Identifikation und Entwicklung neuer Geschäftsmöglichkeiten mit Fokus Europa
- Aktive Gewinnung von Neukunden sowie **Betreuung** und **Weiterentwicklung** bestehender Key Accounts beziehungsweised des internationalen Vertriebsparter-Netzwerkes
- **Weiterentwicklung** und **Steuerung des gesamten Sales-Prozesses** – von der Leadbearbeitung bis zum Vertragsabschluss
- Erstellung, Koordination und Verhandlung von Angeboten und Ausschreibungen
- **Enge Zusammenarbeit** mit Geschäftsführung, Exportkontrolle, Technik und Entwicklung zur Umsetzung kundenspezifischer Lösungen
- **Repräsentation** des Unternehmens bei internationalen Fachmessen und Branchenveranstaltungen

Sie überzeugen mit nachfolgenden Qualifikationen:

- Abgeschlossene, bevorzugt höhere **wirtschaftliche** oder technische Ausbildung
- **Mehrjährige Vertriebserfahrung** auf **internationaler** Ebene sowie im Projektgeschäft, idealerweise in der High-Tech-, Elektronik- oder Geräteindustrie
- Verständnis für zerstörungsfreie Prüftechnologien (NDT), vorzugsweise mit fachlicher Expertise in der Bauteilprüfung qualitätskritischer OEMs / TIER-1 & TIER-2 Supplier im Luftfahrt- oder Automotive-Umfeld bzw. vergleichbar
- Ausgeprägte **Kunden- und Lösungsorientierung** sowie Verhandlungsgeschick
- **Strukturierte**, **eigenverantwortliche** und **zielorientierte** Arbeitsweise
- Teamfähigkeit, **Hands-on-Mentalität** sowie überzeugendes Auftreten
- Sehr gute **Deutsch- und Englischkenntnisse**, weitere Sprachen von Vorteil
- Hohe internationale **Reisebereitschaft** (ca. 30 %)

Unser Kunde bietet Ihnen:

- **Hohe Eigenständigkeit und Gestaltungsspielraum** mit der Chance, Ihre Expertise einzubringen und sichtbar bzw. federführend den Vertrieb aufzubauen und zu leiten
- Spannendes Umfeld mit innovativen und zukunftsweisenden High-Tech-Produkten
- Dynamisches, familiäres Team mit flachen Hierarchien und sehr kurzen Entscheidungswegen
- Flexible Arbeitszeiten sowie Home-Office-Möglichkeiten (Wohnsitz flexibel)
- Internationales Arbeitsumfeld mit hoher Eigenverantwortung
- Jahresbruttogehalt von rd. 90.000 EUR zzgl. Firmen-Pkw (abhängig von Erfahrung und Qualifikation)

Leistungen

- Weiterbildungs- u. entwicklungsmöglichkeiten / Coaching
- Gute öffentliche Verkehrsanbindung
- Flexible Arbeitszeiten / Gleitzeit
- Firmenwagen und/oder Firmenparkplatz
- Home-Office Option
- Modernes Office bzw. IT Infrastruktur

Jährliche Gehaltsspanne

Mindestgehalt: € 90.000
mögliche Überzahlung: € 90.000

Kontakt

Für weitere Fragen zum Bewerbungsprozess wenden Sie sich bitte an:



Isabella Pachinger-Döberl

isabella.pachinger-doeberl@iventa.at

+43 (732) 90 80 10-448



Selina Sigmund

selina.sigmund@iventa.at

+43 (732) 90 80 10-443