

RefNr. 2026-03515 | 29.05.2026

Media Sales Specialist (m/w/d)

Verkaufsgebiet Kärnten & Osttirol

Du brennst dafür, starke Kundenbeziehungen aufzubauen und regionale Unternehmen sichtbar zu machen? Dann nutze deine Leidenschaft für Verkauf und Beratung und gestalte den Werbemarkt aktiv mit – dein nächster Karriereschritt wartet!

Für unseren Kunden, ein führendes Medienhaus mit starker regionaler Präsenz, suchen wir für das Verkaufsgebiet Kärnten & Osttirol zum ehestmöglichen Eintritt eine vertriebsstarke Persönlichkeit, die crossmediale Kampagnen entwickelt und mit Überzeugungskraft neue Kund*innen gewinnt.

Ansprechperson



Petra Kletecka

petra.kletecka@iventa.at

+43 (1) 523 49 44-277

Deine Aufgaben

- In dieser Rolle bist du Ansprechperson für Werbekund*innen in deinem regionalen Verkaufsgebiet mit dem Ziel, dir ein nachhaltiges Kundennetzwerk aufzubauen. Dabei liegt dein Fokus klar auf der aktiven Neukundengewinnung
- Du kombinierst klassische und digitale Medienformate, entwickelst kreative Konzepte und gewinnst Kund*innen für crossmediale Kampagnen – von Print über Online bis hin zu Content-Formaten, Advertorials und Sponsoring sowie Event- und Sonderformaten
- Deine Leidenschaft für digitale Themen setzt du gezielt ein, um insbesondere den digitalen Umsatzanteil auf das nächste Level zu heben
- Du vermarktest regionale Platzierungen ebenso wie – bei Bedarf – Kampagnen in der Gesamtauflage
- Du beobachtest Markt, Zielgruppen und Wettbewerb und leitest daraus Verkaufschancen ab

Das bringst du mit

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Nachweisbare mehrjährige Verkaufserfahrung – idealerweise im B2B- oder Dienstleistungsumfeld. Erfahrung in der Medienbranche ist ein Plus, aber kein Muss
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Abschlussorientierung
- Hohe Eigenmotivation, Proaktivität und Freude an Neukundenakquise
- Beziehungsorientierte Persönlichkeit, die gerne persönlich bei Kund*innen vor Ort ist
- Digitale Affinität und Interesse an innovativen Werbe- & Content-Formaten
- Analytische, strukturierte Arbeitsweise und gutes Gespür für Kundenbedürfnisse
- Teamplayer-Mentalität sowie lösungsorientiertes Handeln auch in herausfordernden Situationen
- Versiert in MS Office (Excel, PowerPoint, Word) sowie geübter Umgang mit CRM-Tools für Vertriebsprozesse
- Eigener PKW und Mobilität im zuständigen Bundesland (Kilometergeld wird selbstverständlich bezahlt)





Das erwartet dich

- Eine abwechslungsreiche Sales-Rolle mit viel Gestaltungsspielraum am Standort Klagenfurt
- Starker regionaler Fokus mit gleichzeitig attraktiven überregionalen Vermarktungsmöglichkeiten
- Ein etabliertes Medienumfeld mit klarer digitaler Wachstumsstrategie
- Angenehmes Arbeits- und Betriebsklima in einem kollegialen Team und kurze Entscheidungswege
- Fixanstellung (38h/Woche) mit flexibler Gleitzeitregelung und Möglichkeit zu Homeoffice nach Vereinbarung
- Attraktives leistungsorientiertes Vergütungsmodell
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Attraktive Vergünstigungen bei Kooperationspartnern

Das Jahresbruttogehalt inklusive variabler Gehaltsbestandteile für diese Position auf Vollzeitbasis beträgt ab EUR 57.000,- (all-in). In Abhängigkeit Deiner Qualifikation und Erfahrung besteht die Bereitschaft zur Überzahlung.

Neugierig? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Leistungen

-  Weiterbildungs- u. entwicklungsmöglichkeiten / Coaching
-  Flexible Arbeitszeiten / Gleitzeit
-  Firmenfeiern & Events
-  Kantine / Obst / freie Getränke / Zuschuss Mittagessen

Jährliche Gehaltsspanne

Mindestgehalt: € 57.000

mögliche Überzahlung: € 57.000

Kontakt

Für weitere Fragen zum Bewerbungsprozess wenden Sie sich bitte an:



Petra Kletecka

petra.kletecka@iventa.at

+43 (1) 523 49 44-277