

RefNr. 2026-03634 | 19.06.2026

# Vertriebsaußendienst Westösterreich (m/w/d)

Produkte & Lösungen für den Pflegebereich | aktive Marktbearbeitung

**Werden Sie Teil eines starken Players am österreichischen Markt und gestalten Sie die Versorgung von morgen aktiv mit!**

Unser Kunde ist ein österreichischer Anbieter von hochwertigen Produkten und Services für soziale, medizinische und pflegerische Einrichtungen. Mit langjähriger Erfahrung und einem breiten Sortiment werden Kund\*innen im Gesundheits- und Pflegebereich umfassend unterstützt.

Verlässlichkeit, Servicequalität und partnerschaftliche Zusammenarbeit prägen die Unternehmenskultur.

Ansprechperson



**Isabella  
Pachinger-  
Döberl**

isabella.pachinger-  
doeberl@iventa.at  
+43 (732) 90 80  
10-448

## **Nach einem umfassenden Onboarding übernehmen Sie folgende Hauptaufgaben:**

- Als proaktive\*r ‚Türöffner\*in‘ identifizieren Sie vertriebliche Potenziale im Klinik- und Langzeitpflegebereich eigenständig und gewinnen Entscheider\*innen mit Begeisterung und Fachkompetenz
- Planung und Realisierung zielgerichteter Vor-Ort-Termine bei Ziel- sowie ausgewählten Bestandskund\*innen in Westösterreich
- Eigenständiger Auf- und Ausbau Ihres Netzwerks in Pflegeeinrichtungen und Kliniken - Sie etablieren sich als vertrauensvolle\*r Partner\*in auf Augenhöhe
- Präsentation und lösungsorientierter Verkauf des umfassenden Produkt- und Serviceportfolio nach den Bedürfnissen der Einrichtungen
- Aktive Marktbeobachtung und systematische Erschließung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Mitwirkung bei Ausschreibungen und größeren Projekten von der ersten Kontaktaufnahme bis zum erfolgreichen Abschluss




## Ihre Qualifikationen:

- Nachweisliche Erfahrung im Außendienst-Vertrieb mit Erfahrung im Aufbau Ihres Gebietes und aktiver Gewinnung von Neukunden
- Gerne wenden wir uns auch an Kandidat\*innen aus dem Pflegebereich mit dem Wunsch im Vertriebsaußendienst Fuß zu fassen und sich zu erfolgreich zu entwickeln
- Branchenerfahrung/-bezug bzw. bestehendes Netzwerk im Klinikbereich und/oder in der Langzeitpflege ist wesentlich
- Hohe Eigenmotivation und Eigenständigkeit, Abschlussorientierung und Durchsetzungsstärke - in Kombination mit einer strukturierten und sehr zielorientierten Arbeitsweise
- Reisebereitschaft und Freude an regelmäßiger Präsenz im Vertriebsgebiet wird vorausgesetzt (Wohnsitz in der Region West-Österreich ist notwendig)

## Das erwartet Sie:

- Attraktives Jahresbruttogehalt von rund EUR 80.000 (abhängig von Erfahrung und Qualifikation) zzgl. Firmen-Pkw
- Abwechslungsreiche Position mit hoher Eigenverantwortung und Eigenständigkeit in einem sinnstiftenden Bereich
- Maßgeblich zum Erfolg eines etablierten, langfristig ausgerichteten Unternehmens mit kurzen Entscheidungswegen beitragen

## Leistungen

-  Weiterbildungs- u. entwicklungsmöglichkeiten / Coaching
-  Firmenwagen und/oder Firmenparkplatz
-  Modernes Office bzw. IT Infrastruktur

## Jährliche Gehaltsspanne

**Mindestgehalt:** € 75.000

**mögliche Überzahlung:** € 75.000

## Kontakt

Für weitere Fragen zum Bewerbungsprozess wenden Sie sich bitte an:



**Isabella Pachinger-Döberl**

isabella.pachinger-doeberl@iventa.at

+43 (732) 90 80 10-448



**Kathrin Sailer**

kathrin.sailer@iventa.at

+43 (732) 90 80 10-480