

RefNr. 2026-03673 | 26.06.2026

## Sales Manager (m/w/d)

Composite | Zentralraum Oberösterreich

**Wo Hightech-Materialien auf internationale Vertriebsstärke treffen, entstehen Lösungen für die Industrien von morgen.**

Unser Auftraggeber steht für Spitzenqualität, Zuverlässigkeit sowie innovativste Materiallösungen und ist ein verlässlicher Partner für spannende Industriezweige (Sport, Automobile, Marine, Wind und Aero). Aufgrund des Wachstumskurses wird das erfolgreiche Sales Team erweitert.

Ansprechperson



**Isabella  
Pachinger-  
Döberl**

isabella.pachinger-  
doeberl@iventa.at  
+43 (732) 90 80  
10-448

### **Sie übernehmen - nach professionellem Onboarding - nachfolgende Hauptaufgaben:**

- **Betreuung** bestehender und **aktive Gewinnung** neuer **Nischen-Kunden** aus der Industrie sowie **Distributoren** mit **Fokus Europa**
- Erarbeitung und Umsetzung von **Vertriebsstrategien** gemeinsam im Team
- **Angebotsausarbeitung** bzw. **-verhandlung** bzw. Konzepterstellung und **Projektbegleitung** bis zur Serienreife - in Zusammenarbeit und Abstimmung mit den kompetenten Technik-Kollegen\*innen
- Kontinuierliche **Markt-** und **Wettbewerbsbeobachtung**
- Proaktive Mitwirkung im **Marketing** für Ihre Kundensegmente



## Bei dieser spannenden Herausforderung punkten Sie mit nachfolgenden Qualifikationen:

- Technische oder betriebswirtschaftliche (gerne akademische) Ausbildung mit **Erfahrung im Umgang mit internationalen Kunden**
- Expertise im Vertrieb von Composite-/Verbundwerkstoffen bevorzugt
- **Kommunikative, verhandlungsstarke** und **engagierte** Persönlichkeit mit Zielfokussierung und Eigeninitiative
- Sehr gute **Deutsch-** sowie **Englischkenntnisse** und **Reisebereitschaft** (rd. 30 %)

## Unser Kunde bietet Ihnen:

- Die Möglichkeit, **proaktiv** und eigenverantwortlich zu agieren und den erfolgreichen Unternehmenskurs **mitzugestalten**
- Eine **abwechslungsreiche** Herausforderung in einem **erfolgreichem KMU mit Du-Kultur** und zukunftsweisenden Produkten und Projekten
- Ein Jahresbruttogehalt ab rund EUR 80.000,00 (abhängig von beruflicher Qualifikation und Erfahrung entsprechende Anpassung) + PKW inkl. Gleitzeitmodell und Homeoffice-Möglichkeit

## Leistungen

-  Flexible Arbeitszeiten / Gleitzeit
-  Home-Office Option

### Jährliche Gehaltsspanne

**Mindestgehalt:** € 80.000

**mögliche Überzahlung:** € 80.000

## Kontakt

Für weitere Fragen zum Bewerbungsprozess wenden Sie sich bitte an:



**Isabella Pachinger-Döberl**

isabella.pachinger-doeberl@iventa.at

+43 (732) 90 80 10-448



**Ivana Kostadinovic**

ivana.kostadinovic@iventa.at

+43 (732) 90 80 10-448