

Außendienstmitarbeiter*in im technischen Vertrieb Westösterreich (m/w/d)

Unser Kunde, zählt zu den führenden Anbietern von **Systemlösungen für die Energieübertragung und Energieverteilung**. Mit innovativen Technologien, höchster Qualitätsorientierung und einer starken Präsenz leistet das Unternehmen einen wichtigen Beitrag zur Versorgungssicherheit moderner Energienetze. **Langjährige Kundenbeziehungen, technisches Know-how sowie nachhaltiges Wachstum** prägen den Unternehmenserfolg. Wir suchen eine engagierte Vertriebspersönlichkeit für den Außendienst in Westösterreich. In dieser verantwortungsvollen Position übernehmen Sie einen bestehenden, über viele Jahre erfolgreich aufgebauten Kundenstamm und entwickeln diesen gemeinsam mit Ihren Kund*innen und dem Unternehmen kontinuierlich weiter. Freuen Sie sich auf eine langfristig ausgerichtete Aufgabe mit großem Gestaltungsspielraum in einem wirtschaftlich erfolgreichen und innovativen Umfeld.

Ansprechperson

**Dimiana Atanasova**

dimiana.atanasova@iventa.at

+43 (1) 523 49 44-253

Ihr Aufgabengebiet:

- Betreuung und Weiterentwicklung des vorhandenen Kundenstamms in Westösterreich
- Aktive Akquise neuer Kunden und langfristiger Geschäftsbeziehungen
- Technische Beratung und Präsentation der Produkte im Bereich Stromübertragung und -verteilung
- Entwicklung von individuellen Lösungen und Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen
- Erstellung von kundenspezifischen Angeboten und Führung selbstständiger Preis- und Vertragsverhandlungen
- Schnittstelle zwischen dem Kunden und den internen Fachabteilungen (z. B. Service, Produktmanagement u.ä.)
- Marktanalyse und Identifizierung von Geschäftspotenzialen

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene technische Ausbildung im Bereich Elektrotechnik oder Energietechnik
- Mehrjährige Vertriebserfahrung, idealerweise im Außendienst und technischen Umfeld
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie hohe Kundenorientierung
- Soziale Kompetenz im Umgang mit Kunden und Kolleg*innen sowie Belastbarkeit in stressigen Situationen
- Offene Gesprächsführung – professionell und vertrauenswürdig
- Effizientes Zeitmanagement und Lösungsorientierung
- Eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise mit Reisebereitschaft

Das bietet Ihnen unser Kunde:

- Die Möglichkeit, einen gut gepflegten Kundenstamm zu übernehmen
- Attraktives Gehaltspaket mit erfolgsabhängigen Prämien
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Umfassende Einarbeitung und regelmäßige Weiterbildungen
- Eigenverantwortliches Arbeiten in einem dynamischen und unterstützenden Team
- Langfristige Entwicklungsperspektiven in einem international erfolgreichen Unternehmen

Unser Kunde bietet Ihnen ein Jahresbruttogehalt ab EUR 60.000,- mit Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Ihrer Erfahrung und Qualifikation.

Leistungen

-  Weiterbildungs- u. entwicklungsmöglichkeiten / Coaching
-  Firmenwagen und/oder Firmenparkplatz
-  Home-Office Option

Jährliche Gehaltsspanne

Mindestgehalt: € 60.000

mögliche Überzahlung: € 60.000

Kontakt

Für weitere Fragen zum Bewerbungsprozess wenden Sie sich bitte an:



Dimiana Atanasova

dimiana.atanasova@iventa.at

+43 (1) 523 49 44-253



Nadine Koch

nadine.koch@iventa.at

+43 (1) 523 49 44-441