

RefNr. 2026-06941 | 19.08.2026

Sales Engineer I Technischer Vertrieb (m/w/d)

mit mittelfristiger Perspektive Abteilungsleitung | östliches NÖ

**Wenn aus einer technischen Idee
eine leistungsfähige Anlage wird,
beginnt Ihr Beitrag.**

In dieser Position verbinden Sie Engineering-Kompetenz, wirtschaftliches Denken und Projektverantwortung. Sie entwickeln Lösungen für internationale Kunden, bewerten technische Machbarkeit ebenso wie wirtschaftliche Tragfähigkeit und begleiten Projekte von der ersten Konzeptphase bis zum Auftragseingang. Gleichzeitig eröffnet sich Ihnen die Möglichkeit, schrittweise mehr Verantwortung in einem zentralen Unternehmensbereich zu übernehmen.

Ansprechperson


Doris Pannagger

doris.pannagger@iventa.at

+43 (732) 90 80 10-448

Ihr Verantwortungsbereich umfasst:

- Ganzheitliche Verantwortung für die Projektierung und Kalkulation technisch anspruchsvoller Kundenprojekte
- Erarbeitung innovativer Anlagenkonzepte unter Berücksichtigung technischer Machbarkeit und wirtschaftlicher Zielsetzungen
- Erstellen von technischen Spezifikationen und Kalkulationen
- Gestaltung von Anfragespezifikationen an externe Partner / Lieferanten und deren Evaluation
- Steuerung und Koordination aller projektbezogenen Abstimmungen mit Kunden, Lieferanten, Partnern und internen Fachbereichen
- Bewertung von Ausschreibungen sowie Entwicklung tragfähiger technischer und kaufmännischer Lösungskonzepte
- Mitwirkung bei Vertragsverhandlungen und Sicherstellung eines reibungslosen Übergangs in die Projektabwicklung
- Aktive Mitgestaltung der Abteilungsentwicklung durch Unterstützung bei Ressourcensteuerung, Prozessoptimierung und organisatorischen Fragestellungen

Für diese Position bringen Sie mit:

- Abgeschlossene technische Ausbildung oder Studium, beispielsweise im Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder einem vergleichbaren Bereich
- Mehrjährige Berufserfahrung im Anlagenbau, idealerweise in den Bereichen Projektierung, Engineering, Kalkulation oder technisches Projektmanagement
- Ausgeprägtes technisches Verständnis sowie ein sicheres Gespür für Kosten, Wirtschaftlichkeit und Qualität
- Unternehmerische Denkweise, Entscheidungsstärke und die Fähigkeit, komplexe Zusammenhänge ganzheitlich zu betrachten
- Kommunikationsstarke, strukturierte Persönlichkeit mit hoher Eigenverantwortung sowie Freude an der Zusammenarbeit mit unterschiedlichsten Stakeholdern
- Interesse an der Übernahme von fachlicher und organisatorischer Führungsverantwortung sowie Bereitschaft zu internationalen Dienstreisen

Das dürfen Sie erwarten:

- Eine verantwortungsvolle Schlüsselrolle mit großem Gestaltungsspielraum.
- Spannende internationale Projekte in einem technologisch anspruchsvollen Umfeld.
- Die Möglichkeit, sich fachlich und persönlich weiterzuentwickeln und mittelfristig zusätzliche Führungsverantwortung zu übernehmen.
- Ein erfolgreiches Unternehmen mit langfristiger Perspektive und hoher Innovationskraft.
- Mitarbeit in einem erfolgreichen, eigentümergeführten Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und wertschätzender Unternehmenskultur
- Modernes und ergonomisches Arbeitsumfeld sowie die Möglichkeit, im Homeoffice zu arbeiten

Für diese Position ist ein Jahresbruttogehalt von rd. € 70.000 vorgesehen. Die tatsächliche Vergütung orientiert sich an Ihrer Qualifikation und beruflichen Erfahrung.

Leistungen

-  Weiterbildungs- u. entwicklungsmöglichkeiten / Coaching
-  Gute öffentliche Verkehrsanbindung
-  Flexible Arbeitszeiten / Gleitzeit
-  Home-Office Option
-  Modernes Office bzw. IT Infrastruktur

Jährliche Gehaltsspanne

Mindestgehalt: € 70.000

mögliche Überzahlung: € 70.000

Kontakt

Für weitere Fragen zum Bewerbungsprozess wenden Sie sich bitte an:



Doris Pannagger

doris.pannagger@iventa.at

+43 (732) 90 80 10-448



Kathrin Sailer

kathrin.sailer@iventa.at

+43 (732) 90 80 10-480