

RefNr. 2026-06977 | 24.08.2026

Sales Engineer | Key Account Manager (m/w/d)

Business Development | Anstellung Österreich oder Deutschland

Technik verstehen. Kunden begeistern. Märkte entwickeln.

Unser Auftraggeber ist ein erfolgreiches, international tätiges und familiengeführtes

Technologieunternehmen mit hoher Lösungskompetenz in anspruchsvollen industriellen Anwendungen. Zur weiteren Marktentwicklung suchen wir eine vertriebsstarke Persönlichkeit, die technische Expertise mit ausgeprägter Kundenorientierung verbindet.

Ansprechperson


Doris Pannagger

doris.pannagger@iventa.at

+43 (732) 90 80 10-448

Ihr verantwortungsvoller Aufgabenbereich umfasst:

- Eigenständige Entwicklung neuer Geschäftsmöglichkeiten bei Kunden aus definierten Industriebranchen
- Strategischer Aufbau und langfristige Betreuung wichtiger Bestandskunden im internationalen Umfeld
- Technische und kaufmännische Unterstützung bei der Ausarbeitung von Angeboten in enger Abstimmung mit internen Fachbereichen
- Begleitung und Führen von Angebots- und Vertragsverhandlungen sowie Sicherstellung wirtschaftlich tragfähiger Projektlösungen
- Repräsentation des Unternehmens bei Kundenterminen, Fachveranstaltungen und Branchenmessen
- Unterstützung der Projektleiter beim Claim-Management sowie der Forderungsverfolgung

Sie qualifizieren sich für diese Position durch:

- Abgeschlossene technische Ausbildung, idealerweise auf Hochschuleniveau, in Maschinenbau, Verfahrenstechnik, Wirtschaftsingenieurwesen oder dgl.
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb, Key Account Management oder in einer kundenorientierten Business-Development-Funktion
- Branchenkenntnisse im Umfeld der Anlagen-, Prozess-, oder Chemieindustrie von Vorteil
- Ausgeprägtes Verständnis für wirtschaftliche Zusammenhänge sowie Erfahrung im Angebots- und Vertragswesen
- Kommunikationsstarke, verhandlungssichere Persönlichkeit mit hoher Eigeninitiative
- Sehr gute Englischkenntnisse gepaart mit internationaler Reisebereitschaft

Das bietet Ihnen unser Kunde:

- Selbstständiger Verantwortungsbereich mit Gestaltungsfreiraum
- Zusammenarbeit mit erfahrenen Experten aus Technik, Projektmanagement und Engineering
- Wertschätzendes Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen und offener Kommunikationskultur
- Professionelles Onboarding mit individueller fachlicher und persönlicher Weiterentwicklung
- Flexible Arbeitszeitgestaltung mit Dienstwagen zur privaten Nutzung

Der Gehaltsrahmen bewegt sich zwischen EUR 70.000 und 90.000, je nach Qualifikation und beruflichen Erfahrung.

Leistungen

-  Weiterbildungs- u. entwicklungsmöglichkeiten / Coaching
-  Flexible Arbeitszeiten / Gleitzeit
-  Firmenwagen und/oder Firmenparkplatz
-  Firmenfeiern & Events

Jährliche Gehaltsspanne

Mindestgehalt: € 70.000

mögliche Überzahlung: € 70.000

Kontakt

Für weitere Fragen zum Bewerbungsprozess wenden Sie sich bitte an:



Doris Pannagger

doris.pannagger@iventa.at

+43 (732) 90 80 10-448



Selina Sigmund

selina.sigmund@iventa.at

+43 (732) 90 80 10-443