

RefNr. 2026-07125 | 02.09.2026

Key Account Management B2B / Business Development national (m/w/d)

mit Expertise aus der Pharma- oder Kosmetik-Industrie

Unser Auftraggeber ist Tochter einer österreichischen Unternehmensgruppe und zeichnet sich mit seinem, speziell auf Kundenbedürfnisse abgestimmten Portfolio an zukunftsweisenden Lösungen und ergänzenden Serviceleistungen aus. Wir unterstützen dieses äußerst erfolgreiche Unternehmen mit klarem **Wachstumskurs** und Sitz in **Oberösterreich** bei der Suche nach einer engagierten Ergänzung.

Ansprechperson



**Isabella
Pachinger-
Döberl**

isabella.pachinger-
doeberl@iventa.at
+43 (732) 90 80
10-441

Die Hauptaufgaben dieser eigenständigen Verantwortung sind:

- Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen in Österreich (B2B, namhafte globale Industrieunternehmen)
- Marktanalyse sowie Gewinnung von sehr ausgewählten Neukunden
- Beratung und Entwicklung kundenspezifischer Lösungen im Rahmen der vorhandenen Unternehmenskompetenzen
- Angebots- bzw. Vertragsverhandlung und -errichtung sowie Jahresgespräche
- Messebesuche und Netzwerkpflege
- Mitwirkung bei Projekten und laufende Abstimmung mit der Geschäftsführung
- Gewisse nationale Reisetätigkeit (rd. 10 %)

Wir wenden uns an engagierte Persönlichkeiten mit nachfolgenden Qualifikationen:

- Abgeschlossene Ausbildung sowie Erfahrung in Sales, Key Account Management oder Marketing (stark bevorzugt aus dem Pharma- bzw. Kosmetik-Umfeld od. vglb.)
- Kaufmännisches Verständnis, Verhandlungskompetenz und Freude an der Entwicklung langfristiger Kundenbeziehungen
- Unternehmerisch denkende Persönlichkeit mit Drive, Eigeninitiative und Gespür für Markt- und Kundenpotenziale
- Überzeugende Kommunikationsfähigkeit, lösungsorientierte Arbeitsweise sowie professionelles Auftreten auf unterschiedlichen Entscheidungsebenen – mit Teamgeist und Agilität
- IT-Affinität sowie Englischkenntnisse
- Lebensmittelpunkt mit guter Anbindung an den Unternehmenssitz im Zentralraum OÖ

Unser Kunde bietet Ihnen:

- Eine spannende Karrierechance in einem wachsenden Unternehmen
- Sie bringen Ihre Erfahrungen ein und gestalten maßgeblich bzw. aktiv den Erfolgskurs mit
- Flexible Arbeitszeiten, Home-Office-Möglichkeit, ein mitarbeiterorientiertes Unternehmensklima sowie kurze Entscheidungswege sind für diesen erfolgreichen Kunden selbstverständlich
- Ein Jahresbruttogehalt ab rd. EUR 76.000,00 Jahresbruttogehalt (abhängig von Erfahrung/Qualifikation)

Leistungen

 Flexible Arbeitszeiten / Gleitzeit

 Home-Office Option

Jährliche Gehaltsspanne

Mindestgehalt: € 76.000

mögliche Überzahlung: € 76.000

Kontakt

Für weitere Fragen zum Bewerbungsprozess wenden Sie sich bitte an:



Isabella Pachinger-Döberl

isabella.pachinger-doeberl@iventa.at

+43 (732) 90 80 10-441



Ivana Kostadinovic

ivana.kostadinovic@iventa.at

+43 (732) 90 80 10-448